

NC Land and Home

"Are you thinking of selling?"
Campanha de Direct Mail | EUA

O Desafio

A NC Land and Home, empresa imobiliária especializada em terrenos e imóveis residenciais na Carolina do Norte, precisava de informar proprietários de terrenos sobre os seus serviços de venda — um público difícil de identificar e contactar pelos canais digitais convencionais.



A Solução



Postal 4,25" x 6" com design simples e foco na ação

Postal de direct mail com design deliberadamente simples, refletindo a facilidade e rapidez do processo de venda de terrenos com a NC Land and Home. A clareza visual reforçava a mensagem antes mesmo da leitura do conteúdo.



Personalização individual para captar atenção local

Cada postal foi personalizado com nome do destinatário e localização do terreno, criando relevância imediata e aumentando a probabilidade de resposta. A personalização tornava a comunicação direta, clara e orientada à ação.



Múltiplos pontos de contacto no próprio postal

O postal incluía várias formas de contacto — telefone e call-to-action claros — facilitando a resposta imediata sem necessidade de canais adicionais. Toda a conversão foi gerada diretamente a partir do correio físico.

Os Resultados



4

propriedades colocadas à venda



US\$25k

lucro gerado pela campanha



552%

retorno sobre o investimento (ROI)

Ligue grátis 808 201 800

Dias úteis das 8h30 às 19h30

Ou contacte o seu gestor comercial

Conheça as nossas [Histórias de Impacto](#)

ctt